

THEME

Comment gérer les difficultés de trésorerie de votre entreprise et maîtriser vos relations avec les banques?

PERSONNES CONCERNEES

Ce séminaire

s'adresse aux :

- Chefs des petites entreprises
- Gérants de pharmacie
- Gérants des cliniques privées

LIEU

Notre salle de formation, située à Angré sur la bd Latrille.

DATE

Tous les derniers samedi du mois de 8 heures à 14 heures

PRE REQUIS

Cette formation ne nécessite pas de pré requis

Intérêt de la formation...

La trésorerie est une fonction déterminante dans l'équilibre et le développement des entreprises qui sont parfois mises en grande difficulté suite à des problèmes de liquidité.

C'est dans cette optique et singulièrement dans la perspective de pouvoir surmonter les difficultés de trésorerie favorisées par la conjoncture économique actuelle, que nous organisons cette formation au profit des petites entreprises, pharmacies et cliniques privées, afin de leur permettre de renforcer davantage leurs capacités en gestion des flux de trésorerie et de leurs relations bancaires.

Objectifs

Au sortir de cette formation, les participants auront la capacité de (d'):

- Maîtriser tous les mouvements qui influent la trésorerie de leurs entreprises;
- Construire des budgets de trésorerie, d'évaluer et d'anticiper leurs besoins de liquidité;
- Elaborer les supports appropriés de gestion et de suivi au quotidien des flux de trésorerie;
- Lire et d'interpréter la situation financière de leurs entreprises à partir des relevés bancaires et des documents comptables ;
- Suivre et de contrôler les agios et aussi de réclamer les montants indûment débités par les banques ;
- Conduire des négociations avec les banques pour obtenir un crédit;
- Connaître les services gratuits des banques.

Méthodes pédagogiques

Pendant : Pédagogie personnalisée

- Apports méthodologiques
- Exposés
- Mises en situation par des cas concrets
- Quizz ou QCM pour juger de la prise de connaissances

Après : Aide à la mise en pratique

- Support de cours, plan d'actions,

En option :

Accompagnement opérationnel avec le cabinet ERF.

Programme de formation

Partie 1 : Gestion de la trésorerie

1. Exploiter les flux de trésorerie

- Les flux de trésorerie des entreprises
- Budget annuel de trésorerie : prévoir le besoin de financement à Court Terme.

Cas 1 : Identifier les causes de tension de la trésorerie et actualiser le budget de trésorerie

Partie 2 : Gestion des relations bancaires

1. Maîtriser la négociation bancaire

- Lire et interpréter les relevés bancaires et les documents produits par la banque;
- Contrôler les conditions bancaires et les agios et réclamer des montants indûment débités;
- Qu'est ce qui est négociable avec la banque ?
- Technique de négociation d'un crédit bancaire
- Quels sont les services gratuits proposés par les banques ?

Cas2 : Evaluer les enjeux de négociation à partir du compte d'exploitation banque-entreprise.

Formateur (s)

L'animation de la formation sera assurée par **Monsieur Laurent COFFY**, Expert en Finance et organisation d'entreprise, Associé gérant du cabinet d'études et recherche de financement (ERF) , puis membre de l'Association pour le Management des Risques et des Assurances des Entreprises (AMRAE).

Coût de la formation

- Le droit de participation est fixé à **soixante milles (60 000) francs CFA** par participant
- Coût de la formation s'élève à **cent quatre vingt dix milles (190 000) francs CFA** pris en charge dans le plan de formation du **FDFP**.

Les inscriptions sont reçues à notre siège :

01 BP 8536 Abidjan 01
Contacts: (225) 22 45 33 88/ 77 15 17 97
(225) 02 12 98 15